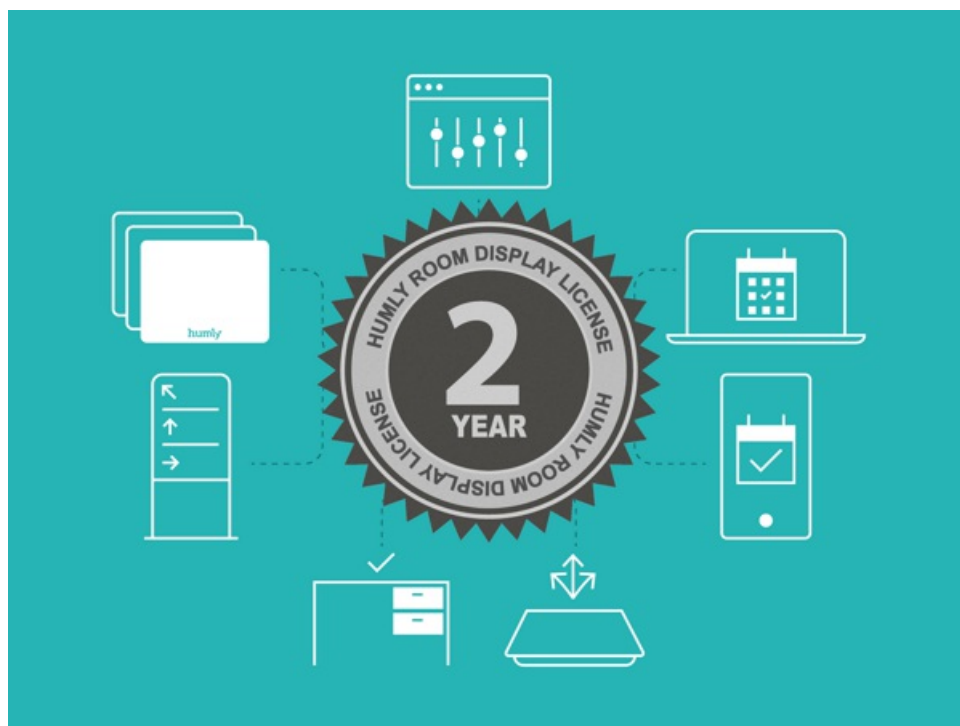


Licencja Humly Room Display (2 lata)



1 371,14 zł

1 114,75 zł netto



OPIS

2 lata licencji Humly Room Display, w tym aktualizacje oprogramowania, chmura i wsparcie premium. W zestawie również licencja Humly Resource dla pomieszczenia podłączonego do urządzenia. Wymagana jedna licencja na Humly Room Display.

Licencja Humly Room Display to wyjątkowe rozwiązanie, które oferuje wiele korzyści w zakresie zarządzania i organizacji spotkań oraz wydarzeń w profesjonalnym środowisku biznesowym.

Dzięki intuicyjnemu interfejsowi użytkownik może w prosty sposób sprawdzić dostępność pomieszczeń, zarezerwować je na określony czas oraz skonfigurować dodatkowe ustawienia, takie jak wyposażenie, ilość miejsc w danej sali.

Kolejną korzyścią jest możliwość monitorowania i kontroli wykorzystania sal konferencyjnych **w czasie rzeczywistym**. Humly Room Display umożliwia wyświetlanie informacji o zajętości pokoi, co pozwala uniknąć sytuacji, w której dana sala jest zajęta. Ponadto, dzięki wbudowanym funkcjom, można monitorować czas trwania spotkań oraz otrzymywać powiadomienia o ich zbliżającym się zakończeniu, co pomaga w utrzymaniu płynności procesu spotkań.

Licencja Humly Room Display zapewnia również możliwość personalizacji i dostosowania wyglądu interfejsu do indywidualnych potrzeb organizacji. Użytkownicy mogą dostosować **kolory podświetlenia urządzenia i logo** do swojego wizerunku korporacyjnego, co tworzy spójny wizualnie i profesjonalny wizerunek wewnętrzny.

Dodatkowo, dzięki licencji Humly Room Display, użytkownicy mogą uzyskać dostęp **do zaawansowanych funkcji analitycznych**. System gromadzi dane dotyczące wykorzystania sal konferencyjnych, takie jak czas trwania spotkań lub kosztu używania sali. Te dane mogą być analizowane, co pozwala na optymalizację zarządzania przestrzeniami i dostosowanie ich do rzeczywistych potrzeb.

Licencja Humly Room Display oferuje możliwość integracji z **aplikacją Microsoft Teams**. Dzięki temu rozwiązaniu, użytkownicy mogą bezproblemowo synchronizować rezerwacje sal konferencyjnych z kalendarzami spotkań w Teams, co znacznie ułatwia zarządzanie harmonogramem i eliminuje ryzyko konfliktów w planowaniu spotkań.

Zapewnia również dostęp do otwartego interfejsu programistycznego (API). **Otwarte API** umożliwia integrację z innymi systemami lub aplikacjami, które są wykorzystywane w organizacji. Dzięki temu otwartemu API, użytkownicy mogą dostosować i rozbudować funkcjonalność Humly Room Display według swoich indywidualnych potrzeb. Możliwość integracji pozwala na synchronizację danych dotyczących rezerwacji, dostępności sal, a także innych informacji z istniejącymi systemami zarządzania zasobami, takimi jak systemy kalendarzowe, platformy rezerwacyjne czy narzędzia do zarządzania zasobami ludzkimi.

Dodatkową wartością licencji Humly Room Display jest możliwość integracji **z aplikacją Humly Resource**. Humly Resource to zaawansowane narzędzie, które umożliwia rezerwację tych samych sal konferencyjnych w różnych **biurach wielodomenowych organizacji**.

Dzięki Humly Resource użytkownicy mają dostęp do scentralizowanego systemu zarządzania rezerwacjami, który umożliwia łatwe wyszukiwanie i rezerwowanie sal konferencyjnych w różnych lokalizacjach. Niezależnie od tego, czy organizacja posiada biura na różnych piętrach, w różnych budynkach lub nawet w różnych miastach, Humly Resource umożliwia szybkie i efektywne planowanie spotkań, z zachowaniem spójności i harmonogramu między biurami.

Aplikacja Humly Resource zapewnia przejrzysty widok dostępnych sal konferencyjnych w różnych lokalizacjach, umożliwiając użytkownikom łatwe porównanie dostępności i wybór najdogodniejszej opcji. Dzięki temu rozwiązaniu, pracownicy nie muszą tracić czasu na szukanie odpowiednich sal w różnych systemach rezerwacyjnych, co przekłada się na większą efektywność i optymalne wykorzystanie dostępnych zasobów.



SPECYFIKACJA



Dane techniczne

	Producent	Humly
--	-----------	-------